

# Guide du projet

**Pour obtenir un diplôme/startup  
Dans le cadre de l'Arrêté Ministériel 1275**

**Décembre  
2022**





# Carte d'information



## 1- L'Encadrant :

Encadrant	
Mahdi khadidja	Spécialité : Protection des végétaux



## 2- Équipe de projet :

Équipe de projet	Faculté	Spécialité
Aliouat Selma	SNV	Protection des végétaux
Haroun Menal	SNV	Protection des végétaux
Mahfoud fatima Zohra	SNV	Protection des végétaux
Tounsi Amina	SNV	Protection des végétaux





# Index

# Contenu





# Le premier axe Présentation du projet





# Premier axe

## Présentation du projet



### 1. L'idée de projet (solution proposée) :

- Domaine d'activité : Agriculture
- L'idée du projet vient en relation avec notre spécialité de Master en protection des végétaux. Spécialisation qui se concentre principalement sur les bases de l'identification et de la lutte contre ravageurs agricoles. Notre projet s'inscrit dans le cadre de la politique de l'état en faveur de la sécurité alimentaire et du développement durable. En sachant que l'utilisation courante des pesticides a un impact négatif sur la santé humaine (la propagation des maladies cancéreuses et la destruction de la biodiversité), on a donc pensé à une solution aussi efficace que les pesticides ou encore meilleure, qui consiste à éliminer les insectes déprédateurs des cultures par la voie biologique, en utilisant les ennemis naturels de ces insectes. Cela se fait par la création d'une unité d'élevage d'insecte auxiliaire, cas des coccinelles *Coccinella algerica* et *Hippodamia variegata*.

### 2. Les valeurs proposées :

Les valeurs proposées peuvent être les suivantes :

- l'élevage des coccinelles qui est utilisé dans la lutte biologique sans effets secondaires. Et renoncer aux pesticides chimiques, qui ont un impact important sur l'environnement et la santé humaine.
- Cela peut être à un faible cout de production
- Durabilité de la solution puisque les coccinelles peuvent se reproduire dans les vergers traités.

### 3. Équipe de travail :

- L'équipe est composée des étudiants en spécialité de protection des végétaux :
  - ✚ TOUNSI Amina
  - ✚ MAHFOUD Fatima Zohra
  - ✚ HAROUN Manel





ALIOUAT Selma

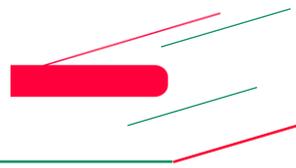
- Où nous avons participé à des cours des formations pour obtenir la fondation d'une start-up.
  - **Pour le procédé d'élevage ; Formation en protection des végétaux dans le cadre du diplôme de Master au niveau de la faculté SNVST**
- Le rôle de chacun de nous est le suivant :
  - Gestion de projet
  - Marketing
  - Production
  - Comptabilité

#### 4. Objectifs du projet :

- Nous cherchons à devenir le premier producteur de produit de lutte biologique en Algérie pendant les 5ans prochaines.
- Atteindre une part de marché estimée à 50% de la production totale de produit phytosanitaire fabriqués en Algérie.
- La minimisation d'utilisation des pesticides au maximum
- Fournir aux agriculteurs des solutions pour obtenir des cultures saines et conforme aux normes internationales pour l'exportation.







A		Études préalables :	✓	✓								
B		Commander des équipements		✓	✓							
C		Fabrication de serre		✓	✓							
D		Montage d'équipements			✓	✓	✓					
E		Acquisition des matières premières				✓	✓					
F		La mise au point du prototype						✓	✓	✓	✓	✓



Aspects innovants

activity  
 inspiration  
 technology challenge  
 analysis values mission  
**innovation**  
 business solution process tactic  
 research success synergy  
 development project  
 strategy growth target  
 skill planning  
 corporate

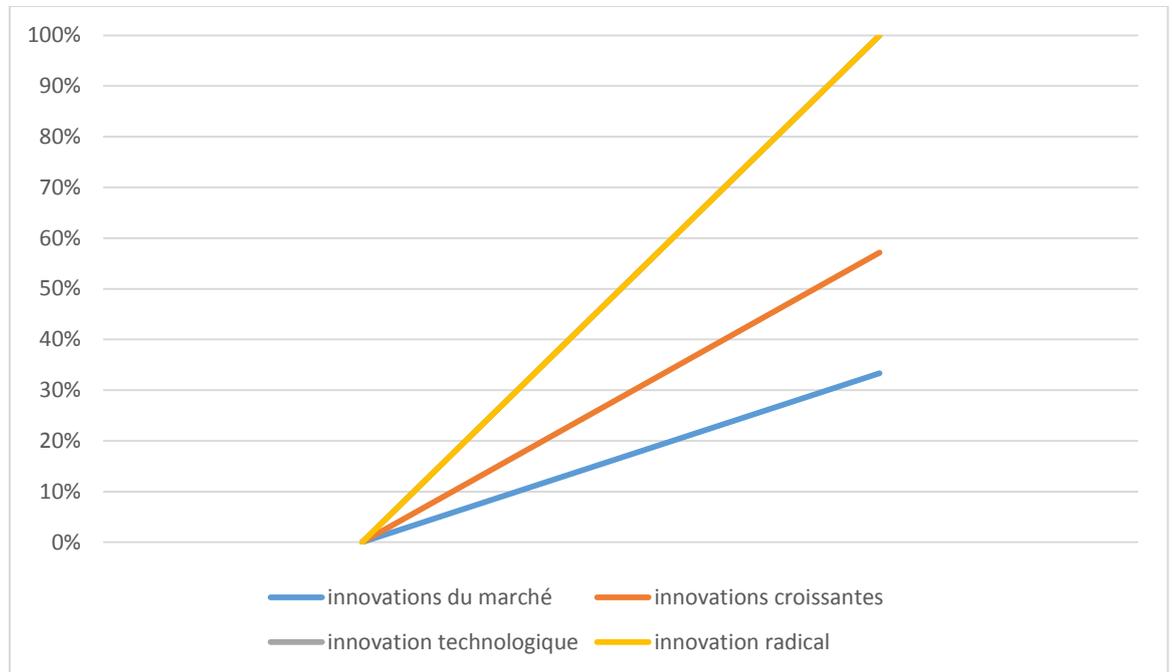




## Deuxième axe : Aspects innovants

### 1. Nature des innovations :

6



### 2. Domaines d'innovation :

- Le premier projet en Algérie basé sur l'utilisation des insectes auxiliaire.
- Protéger l'environnement, les plantes et préserver la santé humaine.
- Cibler une nouvelle catégorie de consommateurs. Qui sont conscients des dangers causés par les pesticides chimiques.
- Nous avons choisi 2 espèces de coccinelles : *Coccinella algerica* et *Hippodamia variegata*. Ce sont des espèces polyphage mais elles ont des préférences pour les pucerons et les cochenilles. Elles sont caractérisées un cycle de vie très courts (4 semaines), larves et adultes sont prédatrices et un élevage facile sous conditions contrôlées.





# Troisième axe : Analyse stratégique du marché





# Troisième axe

## Analyse stratégique du marché



### 1. Le segment du marché

#### -Marché potentiel :

- Les grandes fermes qui souffrent d'insectes ravageurs des cultures (peuvent détruire 100 % de la production)

#### -Marché cible :

- Producteur de cultures maraichères
- producteurs d'agrumes
- producteurs des arbres fruitiers
- Pépinières
- les jardiniers
- Producteurs de fleurs

### 2. Mesure de l'intensité de la concurrence :

- Les principaux concurrents du marché algériens, la plupart fabriquent des produits chimiques qui ont de nombreux effets secondaires nocifs.
- Au nombre de leurs forces, séniorité sur le marché, la puissance de la marque et la rapidité d'effet.
- Parmi leurs faiblesses, protéger les plantes des ravageurs uniquement, sans tenir compte des effets secondaires que ce produit peut causer aux plantes à l'environnement.
- Les produits chimiques peuvent tuer les insectes auxiliaires

### 3. La stratégie marketing :

- En commercialisant nos produits sur une stratégie marketing à des prix compétitifs en maîtrisant la réduction des coûts.
- En plus utiliser les réseaux sociaux pour la distribution des produits et recevoir les commandes.
- Notre entreprise considère ses clients comme son capital. C'est pourquoi il leur permet de soumettre leurs problèmes et suggestions via ses propres pages sur les réseaux sociaux et d'y répondre dans les plus brefs délais.

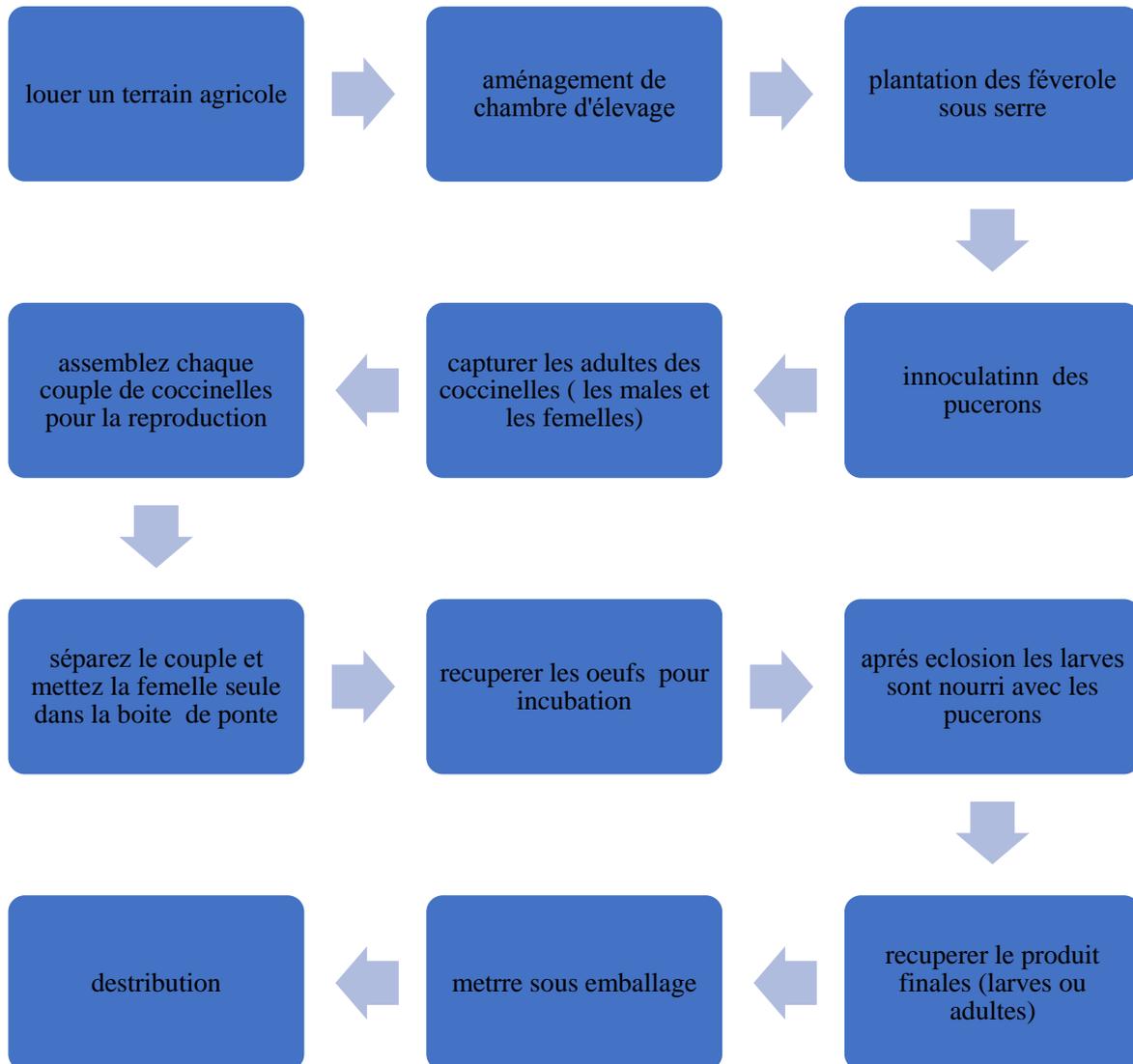




# Quatrième axe : Plan de production et d'organisation



## 1. Le Processus de production :



## 2. L'Approvisionnement :

- Dans notre projet, nous traitons directement le processus d'achat avec les propriétaires de fermes, les jardins, les pépinières ... etc.
- les fournisseurs les plus importants sont les entreprises de vente de matériels agricole





- Quant à la politique de paiement. Nous avons préféré le paiement à la réception du produit pour gagner la confiance de client.

### **3. La main d'œuvre :**

- Notre projet crée de 8 à 12 postes de travail et ne nécessite pas de spécialisations précises sauf en ce qui concerne la comptabilité.

### **4. Les Principaux partenaires :**

- Les partenaires les plus importants de notre projet :
- Fournisseur :
  - Emballage
  - fourniture pour agricultures
- Entreprise de livraison
- Algérie télécom





Cinquième axe :

Plan financier





## Cinquième axe : Plan financier



### 1- Les Coûts et charges

Tableau N : Récapitulation des immobilisations (montant en DA)

Rubrique	Montant
IMMOBILISATIONS INCORPORELLES	
IMMOBILISATIONS CORPORELLES	
Terrain	200 000 DA
Serre (raccord métallique)	100 000 DA
Locale	360 000 DA
Climatisation central	300 000 DA
Installation système d'irrigation	95 000 DA
Matériel de transport	1 000 000 DA
loupe	170 000 DA
Photopériode, thermomètre, hygromètre	30 000 DA
Matériel de bureaux (chaises, tables, imprimantes, pc)	43500 DA
Citerne	20 000 DA
<b>Total</b>	<b>2 318 500 DA</b>

Tableau n : services nécessaire par année

Déclaration	Services requis pour le projet
Electricité	240 000 DA
L'eau	50 000 DA
Le téléphone	10 000 DA
L'internet	20 000 DA
<b>Total</b>	<b>3200 DA</b>

### -Besoins en matières première :

Tableau n°10 : matières première et le cout prévu

Matériaux	Le cout annuel est de DA
Matériel délavage (boites pétris, boites en plastiques, caisses en plastiques).	63500 DA
Semences	15000 DA
Emballage	15000 DA
Substrat	20000 DA
Les clous et poignées de portes	5000 DA
Matériel de sol	9000 DA
Les tenus	2500 DA
<b>Total</b>	<b>130000 DA</b>





**Salaire : Tableau n°11 : représente le détail de salaire notre personnel**

<b>Postes</b>	<b>Effectifs</b>	<b>Salaire net</b>	<b>Salaire net annuel</b>
Secrétaire Comptable	1	30000	360000
Agent de sécurité	1	25000	300000
Chauffeurs	1	25000	300000
<b>Total</b>		80000 DA	960000DA

✓ **Modes et sources d'obtention de financement :**

Pour financer notre projet, nous nous appuyerons sur des sources internes, représentées par des fonds privés, et des sources externes, représentées par dans le prêt de l'ASF

C'est-à-dire les financements dits bilatéraux et le tableau suivant Explique cela.

**Tableau n°12 : présente la structure de financement**

<b>Le sujet</b>	<b>Le rapport</b>	<b>Le prix (DA)</b>
<b>Contribution personnelle</b>	51	2 040 000DA
<b>L'ASF</b>	49	1 960 000DA
<b>Total</b>	100	<b>4 000 000DA</b>

L'ASF a été choisie pour financer le projet en raison des privilèges et subventions qu'elle accorde.

✓ **Remboursement :**

L'apport personnel est estimé à 1 960 000DA, ainsi que la durée de remboursement.

Au moyen de six versements fixes pour une période de 5 ans, le premier versement commence 13 mois après le début de l'activité, comme :





**Tableau n°13** : indique le tableau d'amortissement du prêt :

Les années	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5	N+6
<b>MONTANT DU PRET</b>	1 960 000	1 960 000	1 568 000	1 176 000	784 000	392 000
<b>LES MONTANT Payé</b>	-----	392 000	392 000	392 000	392 000	392 000
<b>Dette restante</b>	1 960 000	1 568 000	1 176 000	784 000	392 000	000000

## 2- Chiffre d'affaire :

### - LA CAPACITE DE PRODUCTION :

Les produit principaux on obtient la moyen de pond 100 individus par couples, et Suivie les développements de 80 couple :  $80 \times 100 = 8000$  (individus).

La durés du cycle et de 3semaines :

$17 \times 8000 = 136\ 000$  individus par an

$136000 \text{ divisé par } 50 \text{ (individus par boite)} = 2720 \text{ unités (annuels).}$

### a-Chiffre d'affaire Optimiste

DETAIL CHIFFRE D'AFFAIRE								
Produit A destiné client	REALISATION			PREVISION				
	N -2	N -1	N	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5
Quantité produit A	-	-	-	2500 U	4500	5000	8000	10000
Prix HT produit A	-	-	-	500 DA	550 DA	600 DA	600 DA	700 DA
Ventre produit A DA				1 250 000DA	2 475 000DA	3 000 000DA	4 800 000DA	7 000 000DA
Chiffre d'affaires global				1 250 000DA	2 475 000DA	3 000 000DA	4 800 000DA	7 000 000DA



## b-Chiffre d'affaire pessimiste

DETAIL CHIFFRE D'AFFAIRE								
Produit A destiné client	REALISATION			PREVISION				
	N -2	N -1	N	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5
Quantité produit A	-	-		2500	2800	3000	4000	4200
Prix HT produit A	-	-	-	500 DA	500 DA	550 DA	550 DA	550 DA
Ventre produit A DA				1 250 000DA	1 400 000DA	1 650 000 DA	2 200 000DA	2 310 000DA
Chiffre d'affaires global				1 250 000DA	1 400 000DA	1 650 000 DA	2 200 000DA	2 310 000DA

### 3- Les comptes de résultats escomptés :

#### ✓ Explication de la méthode de calcul des résultats voir Annexe 2

- Consommation de l'exercice = achats consommé +services extérieurs et autre consommations
- La valeur ajoutée d'exploitation = production de l'exercice – consommation de l'exercice
- Résultat ordinaire avant impôt = excédent brut d'exploitation – dotation aux amortissements

#### ✓ Le besoin en fonds et rendements (BFR)

#### La notion de besoin en fonds de roulement :

Les besoins en fonds de roulement sont les sommes que l'entreprise doit dépenser pour couvrir le besoin résultant des décalages de trésorerie entre les encaissements et les décaissements.

Le compte de fonds de roulement nous prenons des données de annexe 1

- **BFR= Actifs circulants – Passifs circulants**

Année	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5
BFR	225 300DA	715 900 DA	749 100DA	862 100DA	571 300 DA





#### 4- Le Plan de trésorerie :

Le fonds de roulement nous prenons des données de annexe 1

- **FR= capitaux permanents –actif immobilisé**

Année	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5
FR	1 219 892,4DA	2 011 835,6DA	2 300 125,4DA	2 510 332,4DA	2 745 500,4DA

- **TRE= FR –BFR**

Année	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5
TRE	994 592,4 DA	1 295 935,6DA	1 551 025,4DA	1 648 232,4DA	2 174 200,4DA





# Sixième thème :

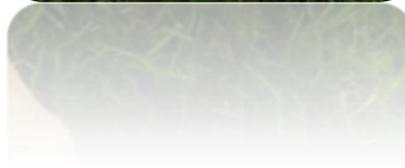
## Prototype expérimental





# Sixième axe

Prototype expérimental



**Fig.** Avant et après le lâchés des Coccinelles sur la culture de la fève.





**Fig.** Dégats de pucerons sur plante eurnomontale *Cestrum nocturnum* avants la lachées des coccinelle pridatrice .



**Fig.** plante eurnomontale *Cestrum nocturnum* après la lachées des coccinelle pridatrice .



**Fig.** Avant et après le lâchés des Coccinelles sur Rosier.





# Liste des annexes





# Annexe 1

## Budget de STURTUP



BILAN (ACTIF)								
LIBELLE	REALISATION			PREVISION				
	N-2	N-1	N	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5
<b>ACTIFS NON COURANTS</b>								
Ecart d'acquisition-goodwill positif ou négatif								
<b>Immobilisations incorporellesX</b>								
<b>Immobilisations corporelles</b>								
Terrains (location bail)			720 000,00	720 000,00	720 000,00	720 000,00	720 000,00	720 000,00
Bâtiments (location bail)			560 000,00	560 000,00	560 000,00	560 000,00	560 000,00	560 000,00
Autres immobilisations corporelles			743 500,00	444 000,00	144 500,00	60 025,00	40 025,00	20 025,00
Immobilisations en concession								
<b>Immobilisations encours</b>								
<b>Immobilisations financières</b>								
Titres mis en équivalence								
Autres participations et créances rattachées								
Autres titres immobilisés								
Prêts et autres actifs financiers non courants								
Impôts différés actif								
<b>TOTAL ACTIF NON COURANT</b>			<b>2 023 500,00</b>	<b>1 724 000,00</b>	<b>1 424 500,00</b>	<b>1 340 025,00</b>	<b>1 320 025,00</b>	<b>1 300 025,00</b>
<b>ACTIF COURANT</b>								
<b>Stocks et encours</b>			7 600,00	130 300,00	280 300,00	244 800,00	247 800,00	167 800,00
<b>Créances et emplois assimilés</b>								
Clients			110 750,00	230 000,00	510 600,00	550 600,00	655 600,00	664 800,00
Autres débiteurs								
Impôts et assimilés								
Autres créances et emplois assimilés								
<b>Disponibilités et assimilés</b>								
Placements et autres actifs financiers courants								
Trésorerie			540 500,00	1 155 240,00	1 368 605,00	1 669 290,00	1 714 290,00	2 257 350,00
<b>TOTAL ACTIF COURANT</b>			<b>658 850,00</b>	<b>1 515 540,00</b>	<b>2 159 505,00</b>	<b>2 464 690,00</b>	<b>2 617 690,00</b>	<b>3 089 950,00</b>
<b>TOTAL GENERAL ACTIF</b>			<b>2 682 350,00</b>	<b>3 239 540,00</b>	<b>3 584 005,00</b>	<b>3 804 715,00</b>	<b>3 937 715,00</b>	<b>4 389 975,00</b>

BILAN (PASSIF)								
LIBELLE	REALISATION			PREVISION				
	N-2	N-1	N	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5
<b>CAPITAUX PROPRES</b>								
Capital émis			335 850,00	335 850,00	335 850,00	335 850,00	335 850,00	335 850,00
Capital non appelé								
Primes et réserves - Réserves consolidés (1)								
Ecart de réévaluation								
Ecart d'équivalence (1)								
Résultat net - Résultat net du groupe (1)			382 760,80	471 281,60	517 443,20	478 814,80	465 207,00	490 168,00
Autres capitaux propres - Report à nouveau			-277 650,00	105 110,80	576 392,40	1 093 835,60	1 572 650,40	2 037 857,40
<b>Part de la société consolidante (1)</b>								
<b>Part des minoritaires (1)</b>								
<b>TOTAL I</b>			<b>440 960,80</b>	<b>912 242,40</b>	<b>1 429 685,60</b>	<b>1 908 500,40</b>	<b>2 373 707,40</b>	<b>2 863 875,40</b>
<b>PASSIFS NON-COURANTS</b>								
Emprunts et dettes financières			2 056 650,00	2 031 650,00	2 006 650,00	1 731 650,00	1 456 650,00	1 181 650,00
<b>Impôts (différés et provisionnés)</b>								
Autres dettes non courantes								
Provisions et produits constatés d'avance								
<b>TOTAL II</b>			<b>2 056 650,00</b>	<b>2 031 650,00</b>	<b>2 006 650,00</b>	<b>1 731 650,00</b>	<b>1 456 650,00</b>	<b>1 181 650,00</b>
<b>PASSIFS COURANTS:</b>								
Fournisseurs et comptes rattachés			60 000,00	135 000,00	75 000,00	46 300,00	41 300,00	261 300,00
Impôts			105 690,00	117 820,00	17 490,00	12 290,00	3 591,00	28 331,00
Autres dettes			19 049,20	42 827,60	55 179,40	105 974,60	62 466,60	54 818,60
Trésorerie passif								
<b>TOTAL III</b>			<b>184 739,20</b>	<b>295 647,60</b>	<b>147 669,40</b>	<b>164 564,60</b>	<b>107 357,60</b>	<b>344 449,60</b>
<b>TOTAL GENERAL PASSIF (I+II+III)</b>			<b>2 682 350,00</b>	<b>3 239 540,00</b>	<b>3 584 005,00</b>	<b>3 804 715,00</b>	<b>3 937 715,00</b>	<b>4 389 975,00</b>





# Annexe 2

## Comptes de résultats escomptés



COMPTE DE RESULTAT/NATURE								
LIBELLE	REALISATION			PREVISION				
	N-2	N-1	N	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5
Ventes et produits annexes			1 210 000,00	1 650 000,00	1 980 600,00	2 140 000,00	2 350 000,00	2 511 200,00
Variation stocks produits finis et en cours								
Production immobilisée								
Subventions d'exploitation								
<b>I-PRODUCTION DE L'EXERCICE</b>			<b>1 210 000,00</b>	<b>1 650 000,00</b>	<b>1 980 600,00</b>	<b>2 140 000,00</b>	<b>2 350 000,00</b>	<b>2 511 200,00</b>
Achats consommés			340 000,00	602 300,00	670 000,00	948 000,00	987 000,00	1 150 000,00
Services extérieurs et autres consommations								
<b>II-CONSOMMATION DE L'EXERCICE</b>			<b>340 000,00</b>	<b>602 300,00</b>	<b>670 000,00</b>	<b>948 000,00</b>	<b>987 000,00</b>	<b>1 150 000,00</b>
<b>III-VALEUR AJOUTEE D'EXPLOITATION (I-II)</b>			<b>870 000,00</b>	<b>1 047 700,00</b>	<b>1 310 600,00</b>	<b>1 192 000,00</b>	<b>1 363 000,00</b>	<b>1 361 200,00</b>
Charges de personnel			63 049,20	126 098,40	252 196,80	378 295,20	630 492,00	630 492,00
Impôts, taxes et versements assimilés								
<b>IV-EXCEDENT BRUT D'EXPLOITATION</b>			<b>806 950,80</b>	<b>921 601,60</b>	<b>1 058 403,20</b>	<b>813 704,80</b>	<b>732 508,00</b>	<b>730 708,00</b>
Autres produits opérationnels								
Autres charges opérationnelles								
Dotations aux amortissements, provisions et pertes de valeurs			299 500,00	299 500,00	299 500,00	84 475,00	20 000,00	20 000,00
Reprise sur pertes de valeur et provisions								
<b>V- RESULTAT OPERATIONNEL</b>			<b>507 450,80</b>	<b>622 101,60</b>	<b>758 903,20</b>	<b>729 229,80</b>	<b>712 508,00</b>	<b>710 708,00</b>
Produits financiers								
Charges financières			29 000,00	33 000,00	112 100,00	130 615,00	131 000,00	98 000,00
<b>VI-RESULTAT FINANCIER</b>			<b>29 000,00</b>	<b>33 000,00</b>	<b>112 100,00</b>	<b>130 615,00</b>	<b>131 000,00</b>	<b>98 000,00</b>
<b>VII-RESULTAT ORDINAIRE AVANT IMPOTS ( V+VI)</b>			<b>478 450,80</b>	<b>589 101,60</b>	<b>646 803,20</b>	<b>598 614,80</b>	<b>581 508,00</b>	<b>612 708,00</b>
Impôts exigibles sur résultats ordinaires			95 690,00	117 820,00	129 360,00	119 800,00	116 301,00	122 540,00
Impôts différés ( Variations ) sur résultats ordinaires								
<b>TOTAL DES PRODUITS DES ACTIVITES ORDINAIRES</b>			<b>1 210 000,00</b>	<b>1 650 000,00</b>	<b>1 980 600,00</b>	<b>2 140 000,00</b>	<b>2 350 000,00</b>	<b>2 511 200,00</b>
<b>TOTAL DES CHARGES DES ACTIVITES ORDINAIRES</b>			<b>827 239,20</b>	<b>1 178 718,40</b>	<b>1 463 156,80</b>	<b>1 661 185,20</b>	<b>1 884 793,00</b>	<b>2 021 032,00</b>
<b>VIII-RESULTAT NET DES ACTIVITES ORDINAIRES</b>			<b>382 760,80</b>	<b>471 281,60</b>	<b>517 443,20</b>	<b>478 814,80</b>	<b>465 207,00</b>	<b>490 168,00</b>
Eléments extraordinaires (produits) (à préciser)								
Eléments extraordinaires (charges) (à préciser)								
<b>IX-RESULTAT EXTRAORDINAIRE</b>								
<b>X-RESULTAT NET DE L'EXERCICE</b>			<b>382 760,80</b>	<b>471 281,60</b>	<b>517 443,20</b>	<b>478 814,80</b>	<b>465 207,00</b>	<b>490 168,00</b>





# Annexe 3

## Comptes du Trésor



TABLEAU DES FLUX DE TRESORERIE

LIBELLE	REALISATION			PREVISION				
	N-2	N-1	N	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5
<b>Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles</b>								
Encaissements reçus des clients			1 100 000,00	1 530 750,00	1 700 000,00	2 100 000,00	2 245 000,00	2 502 000,00
Sommes versées aux fournisseurs et au personnel			324 000,00	752 320,00	1 119 845,00	1 268 700,00	1 669 000,00	1 488 140,00
Intérêts et autres frais financiers payés			29 000,00	33 000,00	112 100,00	130 615,00	131 000,00	98 000,00
Impôts sur les résultats payés				105 690,00	229 690,00	125 000,00	125 000,00	97 800,00
Flux de trésorerie avant éléments extraordinaires			747 000,00	639 740,00	238 365,00	575 685,00	320 000,00	818 060,00
Flux de trésorerie lié à des éléments extraordinaires			299 500,00	299 500,00				
<b>Flux de trésorerie net provenant des activités opérationnelles (A)</b>			<b>447 500,00</b>	<b>340 240,00</b>	<b>238 365,00</b>	<b>575 685,00</b>	<b>320 000,00</b>	<b>818 060,00</b>
<b>Flux de trésorerie net provenant des activités d'investissement</b>								
Décaissements sur acquisitions d'immobilisations corporelles ou incorporelles								
Encaissements sur cessions d'immobilisations corporelles ou incorporelles			299 500,00	299 500,00				
Décaissements sur acquisitions d'immobilisations financières								
Encaissements sur cessions d'immobilisations financières								
Intérêts encaissés sur placements financiers								
Dividendes et quote-part de résultats reçus								
<b>Flux de trésorerie net provenant des activités d'investissements (B)</b>			<b>299 500,00</b>	<b>299 500,00</b>				
<b>Flux de trésorerie provenant des activités de financements</b>								
Encaissements suite à l'émission d'actions								
Dividendes et autres distributions effectuées								
Encaissements provenant d'emprunts								
Remboursements d'emprunts ou d'autres dettes assimilées			275 000,00	25 000,00	25 000,00	275 000,00	275 000,00	275 000,00
<b>Flux de trésorerie net provenant des activités de financement (C)</b>			<b>275 000,00</b>	<b>25 000,00</b>	<b>25 000,00</b>	<b>275 000,00</b>	<b>275 000,00</b>	<b>275 000,00</b>
Incidences des variations des taux de change sur liquidités et quasiliquidités								
<b>Variation de trésorerie de la période (A+B+C)</b>			<b>472 000,00</b>	<b>614 740,00</b>	<b>213 365,00</b>	<b>300 685,00</b>	<b>45 000,00</b>	<b>543 060,00</b>
Trésorerie ou équivalent de trésorerie au début de la période			68 500,00	540 500,00	1 155 240,00	1 368 605,00	1 669 290,00	1 714 290,00
<b>Trésorerie ou équivalent de trésorerie à la fin de la période</b>			<b>540 500,00</b>	<b>1 155 240,00</b>	<b>1 368 605,00</b>	<b>1 669 290,00</b>	<b>1 714 290,00</b>	<b>2 257 350,00</b>
Variation de la trésorerie de la période			472 000,00	614 740,00	213 365,00	300 685,00	45 000,00	543 060,00
Rapprochement avec le résultat comptable			89 239,20	143 458,40	304 078,20	178 129,80	420 207,00	52 892,00





# Annexe 4

## Modèle d'affaires



<p><b>Partenaires clés</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Fournisseur :</li> </ul> <p>-Emballage</p> <p>-Fourniture pour agricultures</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Entreprise de livraison</li> <li>• Algérie télécom</li> </ul>	<p><b>Activités clés</b></p> <p>--Elevage de coccinelle : préparer les couples de coccinelle</p> <p>-Nourrir les adultes avec les pucerons</p> <p>-récupérer les œufs pondus</p> <p>-élevage des larves jusqu'au stade adultes</p> <p>-Selon la demande du clients , on met dans l'emballage soit les larves ou des adultes .</p>	<p><b>Offre (proposition de valeur)</b></p> <p>-La protection biologique des cultures en Algérie avec une manière respectueuse de l'environnement</p> <p>- la diminution de la pollution environnementale</p> <p>- élevage intensif des insectes auxiliaires (Coccinella algerica et Hippodamia variegata) reconnues par leur efficacité contre plusieurs espèces des pucerons et des cochenilles.</p>	<p><b>Relation client</b></p> <p>-Relation personnelles : Face à face</p> <p>-Relation électronique : Automatique (email, réseaux sociaux, contact par téléphones)</p>	<p><b>Segments de clientèle</b></p> <p>--Producteur de cultures maraichères</p> <p>-producteurs d'agrumes</p> <p>-producteurs des arbres fruitiers</p> <p>-Pépinières</p> <p>- les jardiniers</p> <p>-Producteurs de fleurs</p>
	<p><b>Ressources clés</b></p> <p>-crédit bancaire</p> <p>-ASF</p>		<p><b>Canaux de distribution</b></p> <p>-les réseaux sociaux</p> <p>-site web</p> <p>-la foire</p> <p>-les affiches</p> <p>-Agences publicitaires</p>	
<p><b>Structure des coûts</b></p> <p>-Cout fixe : terrain, transport, frais de registre commerce, protection de logo, frais de notaire, loupe binoculaire, les étagères, ordinateur, imprimantes</p> <p>- cout variable : Pairs de 8 à 12 salaires : CNAS, CASNOS, banque, assurance de matériel et de véhicule, papier, gaz, électricité, emballage.</p>		<p><b>Sources de revenus</b></p> <p>-Paiement par ccp</p> <p>-Paiement direct</p>		

# BMC





ALGERIE  
CNCSTI

MHESR

ALGÉRIE





# Guide du projet

**Pour obtenir un diplôme/startup  
Dans le cadre de l'Arrêté Ministériel 1275**

**Décembre  
2022**

